



Project Leader mit Sales Affinität (m/w/d) – Vollzeit

Festanstellung, Vollzeit – Zweibrücken (Hauptsitz), Wannweil, Lichtenau

WER DU BIST:

In erster Linie bist du wie wir: 100% - erfolgsorientiert!. Wir bieten dir nicht nur einen Job, sondern laden dich dazu ein, Teil einer starken Unternehmenskultur zu werden, in der Gemeinschaft & Zusammenhalt großgeschrieben wird. Wir gehen davon aus, dass du ein Experte in deinem Fachbereich und mit Leidenschaft bei der Arbeit bist. Du magst es, Verantwortung zu übernehmen und weißt wie man Prioritäten setzt – auch bei herausfordernden Aufgaben. Dabei verlässt du regelmäßig deine Komfortzone und stellst den Status-Quo mit eigenen Ideen in Frage.

Klingt das ganz nach dir? Dann schau dir gerne die folgenden Details näher an:

Wir suchen einen **Project Leader mit Sales Affinität (m/w/d)**, der den Bereich **Sales & Industrialization** optimal unterstützt und eigenverantwortlich Projekte führt.

WAS DU BEI UNS BEWEGST:

- **Organisationstalent** - Du weißt genau, welche Aufgaben gerade anstehen und wo diese Aufgaben erledigt werden müssen. Du delegierst die Aufgaben entsprechend und verfolgst die Abarbeitung.
- **Projektmanagement Experte** - Deine Projektmanagements Skills nutzt du, um komplexe und i.d.R. international ausgerichtete Projekte in den Sparten Automotive, Lebensmitteltechnik, u.v.m. von der Akquise bis hin zur Übergabe in die Serie zu leiten. Dabei betreust du bereits in der Angebotsphase die Themen Projekt- sowie Kostenplanung, Risikoabschätzung, Termintreue & die Projektverfolgung.
- **Communicator** - Von der Akquise bis zur Serieneinführung des Produktes bist du für unsere Kunden der Ansprechpartner Nummer 1. Du stellst den Projektfortschritt in regelmäßigen Meetings der Geschäftsleitung vor und sorgst dafür, dass innerhalb des Projektteams das Kommunikationslevel auf einem hohen Niveau ist und bleibt.
- **Berater in der Kunststofftechnik** – Du verfügst über Kenntnisse in den Bereichen Kunststoffmaterialien, den gängigen Verarbeitungsverfahren und dem Bau von Spritzgusswerkzeugen. Damit bist du in der Lage unsere Lieferanten zu betreuen und unseren Kunden eine optimale Beratung in allen Belangen rund um das Projekt zu gewährleisten.
- **Flexibilitätsorientiert** – Reisebereitschaft (national sowie international) klingt für dich super spannend in einem Umfang von ca. 20%. Du arbeitest dich gerne in neue Sachverhalte ein und bist immer offen für neue Themen und ein absoluter Teamplayer.

WAS WIR DIR BIETEN:

#personaldevelopment: Werde Teil eines führenden Unternehmens in der Kunststoffverarbeitenden Industrie. Nutze unsere langjährige Erfahrung um auch persönlich zu wachsen und deine Skills beruflich wie privat weiter zu entwickeln.

#gesundheit: Lass dich von uns bei deiner Mitgliedschaft im Fitnessstudio unterstützen

#work-life-balance: Bleib flexibel mit unseren Arbeitsangeboten (Home Office, etc.)

#coaching: Lass dich von unseren Führungskräften in den verschiedenen Bereichen coachen und erweitere deinen Horizont durch externe Trainings.

Wenn du nach persönlichem und beruflichem Wachstum strebst und nach dem passenden Umfeld suchst, bewirb dich jetzt unter: bewerbung@schliessmeyer.de. Wir freuen uns darauf dich kennenzulernen!

SCHLISSMEYER GmbH, Am Funkturm 10, 66482 Zweibrücken, www.schliessmeyer.de